



BookMyDesk

Vacature Directeur

BookMyDesk

Sommige kansen krijg je maar één keer in je leven en dit is zo'n kans.

Profiel

Voor de startup BookMyDesk (BMD) zijn we op zoek naar een enthousiaste, ondernemende, communicatief vaardige en commercieel gedreven directeur.

Je weet wat er speelt in de startup-wereld en bent tech-savvy van nature. De termen Agile en growth hacking zijn gesneden koek, je denkt zonder grenzen (fysiek en denkbeeldig), toont lef en beschikt over een oneindig zelfvertrouwen en weet dit te allen tijde over te brengen op je team. Daarnaast ben je analytisch, een echte teamplayer en weet je te presteren onder druk.

Als directeur word je eindverantwoordelijk voor het succes van BMD. BMD is ontwikkeld in een tijd waarin je niet naar kantoor kon. Nu is dit weer (beperkt) toegestaan en de klanten die ondertussen gebruik maken van BMD, prijzen de eenvoud van de oplossing. Daarmee hebben we een voorsprong in de markt maar tegelijkertijd ligt de vraag open hoe we deze voorsprong behouden en misschien nog wel belangrijker: hoe zorg je ervoor dat je klanten BMD blijven gebruiken als je weer gewoon naar kantoor mag.

BMD is nu nog een kleine startup. Als directeur ben je eindverantwoordelijk en bepaal je de koers en strategie die nodig is om het aantal klanten te laten groeien en het product volwassen te maken. Dit alles met een startup budget en mindset. De belangrijkste petten die je op hebt zijn die van verkoper, marketeer en product owner.

De commerciële pet

Je bent sterk commercieel gedreven. Je snapt dat het succes van BMD volledig van jou afhankelijk is qua new business. Je hebt oog voor de commerciële kansen die zich aandienen en je weet nieuwe markten aan te boren in binnen- maar uiteindelijk ook in het buitenland.

Je bent communicatief vaardig en daardoor in staat om nieuwe klanten te enthousiasmeren. Ook weet je door goed te luisteren de juiste afwegingen te maken of de klantbehoefte tot een productverbetering leidt.

Je commerciële taken bestaan o.a. uit:

- Opstellen van een salesplan
- Actieve benadering van leads en opportuniteiten
- Verzorgen van demo's
- Opstellen van offertes
- Follow-up geven aan ontvangen aanvragen
- Afhandelen van de facturatie

De marketing pet

Marketing en sales liggen dicht bij elkaar binnen BMD. Hoe zorg je ervoor dat toekomstige klanten BMD weten te vinden. Dat gebeurt vooral via de website (www.bookmydesk.com) en de socials (LinkedIn, Instagram, Facebook). De focus ligt hier nu nog op Nederland maar de kansen liggen zeker ook in het buitenland.

Het is aan jou om de marketing van het product verder vorm te geven. Jij bepaalt hoe BMD vermarkt wordt, of je daar out-of-pocket geld voor gebruikt of meer gebruik wil maken van de gratis kanalen. Alles heeft daarbij zijn voor- en zijn nadelen.

Je marketing taken bestaan o.a. uit:

- Opstellen van een marketingplan
- Schrijven van teksten voor de website socials, etc.
- Analyseren van analytics van de website
- SEA en SEO
- Klanttevredenheidsonderzoek uitvoeren
- Mailings opstellen en versturen

De product owner pet

Als product owner (PO) bepaal je de planning en roadmap van BookMyDesk. Je hebt veel gevoel voor productontwikkeling, begrijpt grofweg hoe software werkt. Als PO bepaal je de prioriteiten van functionaliteit die ontwikkeld wordt en nog belangrijker, je zorgt ervoor dat er voldoende ideeën ingebracht worden waarmee je ervoor zorgt dat BookMyDesk zich verder doorontwikkeld tot het best platform in de markt.

Je product owner taken bestaan o.a. uit:

- Markt- en concurrentieonderzoek
- Vullen van backlog met epics en userstories
- Vastleggen van de roadmap en planning
- Testen van nieuwe functionaliteiten
- Aansturen van designteam
- Aansturen van developmentteam

Overige

Het kantoor van BookMyDesk is gevestigd in Zwolle maar werken kan eigenlijk vanaf elke locatie. Je hebt echt een klein team en daarom is het belangrijk om de lijntjes kort te houden en elkaar dus regelmatig te zien.

Is deze functie op je lijf geschreven? Wacht niet te lang en laat het ons weten **voor 16 november 2020**. Stuur je motivatie en CV naar info@bookmydesk.com of neem gelijk contact op via 038 760 1752.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.

